



PROBLEMS OF ENSURING ECONOMIC SECURITY IN THE CONTEXT OF DIGITAL ECONOMY DEVELOPMENT

Shayusupova Lobar Rikhsievna
Military-technical Institute of NG RUz

ANNOTATION

This article is devoted to the actual problem of ensuring economic security in the digital economy, which provides a detailed description of the levels of economic security. Electronic and digital innovations, characteristic features of the digital economy are considered. This article partially analyzes the regulatory framework for the development of the digital economy in Uzbekistan. The risks associated with the development of the digital economy are also considered.

KEYWORDS: *Economic security, levels of economic security, digitalization, digital economy, blockchain, intellectual property, patents, risks of the digital economy.*

ПРОБЛЕМЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В УСЛОВИЯХ РАЗВИТИЯ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

Шаюсупова Лобар Рихсиевна
Военно-технический институт НГ РУз

Аннотация. Данная статья посвящена актуальной проблеме обеспечения экономической безопасности в условиях цифровой экономики, где дается подробное описание уровней экономической безопасности. Рассмотрены электронно-цифровые новации, характерные черты цифровой экономики. В данной статье частично проанализирована нормативная база развития цифровой экономики в Узбекистане. А также рассмотрены риски, связанные с развитием цифровой экономики.

Ключевые слова. Экономическая безопасность, уровни экономической безопасности, цифровизация, цифровая экономика, блокчейн, интеллектуальная собственность, патенты, риски цифровой экономики.



Среди многих понятий входящих в структуру национальной безопасности, одна из основных считается экономическая безопасность.

Глобальные кризисные явления в производственной, продовольственной, энергетической, финансовой и иных сферах заставляют уделять особое внимание экономической безопасности.

В быстроменяющихся условиях современной экономики, способность обеспечить экономическую безопасность страны от воздействия внутренних и внешних угроз определяет уровень её конкурентоспособности и динамику социально - экономического развития.

Экономическая безопасность имеет четко выраженную специфику. Это связано с совокупностью различных уникальных условий: географическим положением, климатом, степенью обеспеченности природными ресурсами, численностью населения, развитостью инфраструктуры и пр.

Но в условиях неопределенности, постоянных изменений, существующие стратегии повышения национальной и региональной экономической безопасности нуждаются в новых подходах, адекватных современным вызовам. Так выявление и нейтрализация угроз и кризисных ситуаций на уровне региона может существенно снизить степень риска возникновения глобальных угроз национальной безопасности, если властные структуры высокопрофессионально выстраивают политику, совмещая тенденции глобализации и регионализации национальной экономической системы, осуществляя широкое совместное сотрудничество власти, общества и бизнеса.

Во многих источниках даются различные понятия экономической безопасности, но обобщенно принято различать следующие четыре уровня экономической безопасности: **международная, национальная, локальная (региональная) и частная (предприятий и личности)**. И в зависимости от степени развития стран эти уровни по-разному проявляются, к примеру, необходимость международной экономической безопасности, стабильности и предсказуемости экономического развития, а также раннего оповещения о нарушениях особенно актуальны для слаборазвитых стран. Но в этом заинтересованы абсолютно все страны, включая и наиболее развитые. Путь к осуществлению международной экономической безопасности лежит через отказ от навязывания моделей развития, от экономического и политического принуждения. Путь лежит через признание права любого народа на выбор собственного пути, через уважение законности существования различных форм собственности и интересов, через сознание того, что «мирный

дивиденд» возможен не только в военно-стратегических, но и в экономических отношениях по мере освобождения их от конфронтации и ориентации на сиюминутную прибыль. В долгосрочном плане даже частный капитал выигрывает гораздо больше от прогресса зарубежных стран, чем от их примитивного ограбления и эксплуатации.

Правовые гарантии осуществления международной экономической безопасности заключаются в признании принципов равноправия государств вне зависимости от социального и политического строя. Кроме того, предусмотрена свобода выбора пути, развития и форм организации экономической жизни. Уважение суверенитета государств; взаимовыгодного сотрудничества и свободного развития экономических, финансовых, научно-технических и иных мирных отношений между государствами; международного сотрудничества в целях экономического развития и социального процесса; специальных льгот в отношении менее развитых стран – членов мирового сообщества; мирного урегулирования экономических споров без применения силы или угрозы силы.

Общеизвестно, что одной из ведущих международных организаций обеспечивающей международную безопасность в том числе, и экономическую является Организация Объединенных Наций, которой присуща формально универсальная компетенция и в области международных экономических отношений. В статье 1 Устава ООН в качестве одной из целей создания Организации указывается: осуществление международного сотрудничества в решении международных проблем экономического характера. В Уставе ООН две главы: «IX. Международное экономическое и социальное сотрудничество» и «X. Экономический и социальный совет» - преимущественно посвящены организации сотрудничества и решению экономических проблем.

Международная экономическая безопасность – это такое состояние международной экономической системы, при котором она способна адекватно реагировать и эффективно противостоять всем угрозам критического характера, то есть каждому государству-члену мирового сообщества обеспечивается:

- свобода выбора пути экономического развития;

- защищенность от враждебного внешнего воздействия, закрепленная международным правом;



- устойчивость к глобальным внешним и внутренним экономическим потрясениям и кризисам.

В современной научной литературе огромное внимание уделяется понятию «национальная экономическая безопасность».

В самом первом приближении **национальная экономическая безопасность** означает защиту экономики страны от опасных воздействий. Последние могут быть, как сознательно индуцированы недружественным источником, так и явиться результатом «стихийной игры рыночных сил». [1]

Национальная экономическая безопасность – это такое состояние национальной экономической системы, при котором она способна адекватно реагировать и эффективно противостоять всем угрозам критического характера как внешним, так и внутренним.

Региональная (локальная) экономическая безопасность характеризуется экономической безопасностью региона (субъекта федерации). К важнейшим угрозам экономической безопасности региона можно отнести экономическую реинтеграцию регионов (объединение вновь чего-либо распавшегося), состояние транспортного комплекса, региональный монополизм, региональные экономические кризисы и др. Необходимо остановиться на ключевой проблеме, связанной с формированием новых рыночных отношений, а именно: тенденциях развития и оценке состояния регионального сектора экономики. Нужно отметить, что ранее региональному уровню уделялось гораздо меньше внимания, чем национальной экономической безопасности. Однако в настоящее время, когда практически все регионы сталкиваются с множеством острых и сложных проблем – экономических, социальных, этнополитических, экологических и прочих, изучение этого уровня приобретает особую значимость.

Итак, региональная экономическая безопасность – это такое состояние региональной экономической системы, при котором она способна адекватно реагировать и эффективно противостоять всем угрозам критического характера как внешним, так и внутренним.

Частная (предприятия и личности) экономическая безопасность — это состояние юридических, производственных отношений и организационных связей, материальных и интеллектуальных ресурсов, при которых обеспечивается надежность и стабильность функционирования, финансовокоммерческий успех, прогрессивное научно-техническое и

социальное развитие. В целом обеспечение экономической безопасности охватывает абсолютно все отрасли экономики.

Переход к цифровым технологиям принципиально изменил отношение к информации, ее носителям, что существенно изменило отношение к экономической безопасности, перенося приоритеты с физической защиты личности и имущества на обеспечение устойчивого поступательного развития. Тренды трансграничности, цифровизации и открытости экономических субъектов делают национальный сегмент экономики более уязвимым для негативного воздействия злоумышленников, поскольку существует возможность оказания влияния со стороны зарубежных стран на информационную инфраструктуру экономики в экономических, военных и политических целях. При рассмотрении развития цифровой экономики, вопросы экономической безопасности следует рассматривать с двух разных аспектов. Дигитализация и последующая цифровизация системы коммуникаций между различными субъектами и в аспекте собственно цифровой экономики – это первый аспект. При этом необходимо обратить внимание на тот факт, что цифровизация – это только трансформация каналов, транслирующих информацию различного характера. В свою очередь, под цифровой экономикой понимают экономическую деятельность, которая основана на цифровых технологиях и предполагает наличие электронных товаров и сервисов, производимых электронным бизнесом и электронной коммерцией. Создание добавочной стоимости с помощью генерации цифровых экономических благ, по мнению Д.А. Горулева [2], характеризуют цифровую экономику. По мнению А.В. Минакова [3] перечень электронно-цифровых новаций, на которых базируется цифровая экономика представлена на рисунке 1.

Решения на базе финансовых технологий и технологические новации, выступающие в роли драйвера экономической безопасности – это наиболее важные элементы в рамках трансформаций, которые сложились. Нельзя не отметить, что эти же решения также будут выступать в роли генераторов новых угроз и рисков.

О.А. Луговкина отмечает [4], что институциональные отношения трансформируются благодаря цифровизации, базирующейся на технологических решениях.

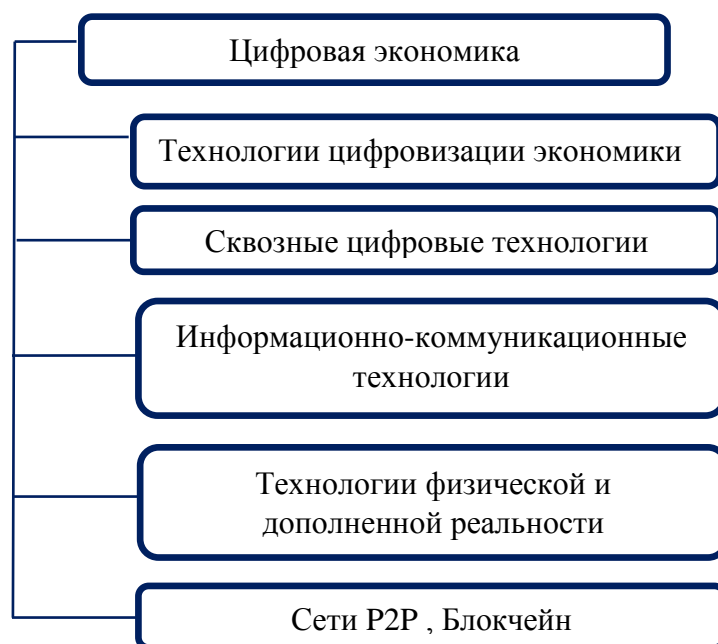


Рис. 1. Электронно-цифровые новации

Далее необходимо обратить внимание на характерные черты цифровой экономики. Среди характерных черт цифровой экономики можно выделить:

- интеллектуальный капитал в условиях цифровой экономики начинает преобладать на финансовым капиталом и насилием;
- повышенный интерес инвесторов, как зарубежных, так и отечественных в новых технология, новых разработках, ноу-хау, по сравнению с реальным инвестированием;
- преобладание во всех сферах экономики обмена информации над реальным обменом, что в свою очередь заставляет повысить уровень информационный безопасности, как на уровне компаний, так и на уровне государства;
- интеллектуальная собственность, патенты;
- Интернет становится основным средством коммуникаций и информационного обмена.

Только учитывая перечисленные черты цифровой экономики в современных условиях развития государства, можно добиться обеспечения экономической безопасности государства.

Анализируя роль цифровой экономики в обеспечении экономической безопасности, обратим внимание на тот факт, что в Узбекистане данным вопросам уделяют значительное внимание. Государством принимаются широкомасштабные меры по развитию цифрового сектора экономики, внедряются системы электронного документооборота,

развиваются электронные платежи и совершенствуется нормативно-правовая база в сфере электронной коммерции. Принятые в 2003 году Закон Республики Узбекистан «Об электронной цифровой подписи», в 2004 году Законами Республики Узбекистан «Об электронном документообороте», «Об электронной коммерции» заложили фундамент для развития цифровой экономики в Узбекистане.

Принятая Стратегия действий по пяти приоритетным направлениям развития Узбекистана в 2017—2021 годах, коренным образом изменил подход экономического развития, с учетом активизации рыночного механизма. Постановление Президента Республики Узбекистан «О мерах по развитию цифровой экономики в Республике Узбекистан» ПП-3832 от 03.07.2018г., основываясь на Стратегию действий определило приоритетные задачи по дальнейшему развитию цифровой экономики [5]:

внедрение и развитие деятельности в области оборота крипто-активов, включая майнинг (деятельность по поддержанию распределительной платформы и созданию новых блоков с возможностью получать вознаграждение в формате новых единиц и комиссионных сборов в различных криптовалютах), смарт-контракты (договор в электронной форме, исполнение прав и обязанностей по которому осуществляется путем совершения в автоматическом порядке цифровых транзакций), консалтинг, эмиссию, обмен, хранение, распределение, управление, страхование, крауд-фандинг (коллективное



финансирование), а также технологий «блокчейн» для диверсификации различных форм инвестиционной и предпринимательской деятельности:

подготовку квалифицированных кадров в сфере разработки и использования технологий «блокчейн», обладающих практическими навыками работы с использованием современных информационно-коммуникационных технологий;

всестороннее развитие сотрудничества с международными и зарубежными организациями в сфере деятельности по крипто-активам и технологий «блокчейн», привлечение высококвалифицированных зарубежных специалистов в области разработки технологий «блокчейн» для совместной реализации проектов в цифровой экономике;

создание необходимой правовой базы для внедрения технологий «блокчейн» с учетом передового опыта зарубежных стран;

обеспечение тесного взаимодействия государственных органов и субъектов предпринимательства в сфере внедрения инновационных идей, технологий и разработок для дальнейшего развития цифровой экономики.

Однако, развитие цифровой экономики, как говорилось об этом выше, в определенной степени связано с рисками. Основным и наиболее эффективным драйвером цифровой экономики является государство – главный заказчик и потребитель ее продуктов [6]. К примеру, Китай тратит на эти цели около 9 млрд долл. Подтверждением эффективности инвестиций служит мощный интернет-ресурс Alibaba с капитализацией больше 210 млрд долл. Чтобы максимизировать выгоды от цифровизации, государство должно сформировать и поддерживать рынок соответствующих высокотехнологичных продуктов, сохраняя контроль за основными платформами электронной экономики, делая упор на создание собственных приложений для государственного управления, базовых отраслей и предприятий. Можно отметить, что Япония потеряла инновационное лидерство во многом в результате того, что, существуя за счет покупки технологий, не смогла создать их собственное производство и постоянно поддерживать высокий уровень технических разработок. Напротив, Южная Корея, тратя на электронное правительство и электронное посредничество (для работы e-коммерции и проведения государственных тендерных закупок) в среднем 1% от национального бюджета, генерирует от 10 до 15 млрд долл. ежегодно, что приносит экономике страны доходы, в 30–40 раз превышающие издержки. В организационном плане этот эффект достигается обустройством государственных и частных call-центров,

разработкой мобильных приложений и реинжинирингом государственных интернет-платформ. Важнейшим направлением в этой сфере представляется подготовка кадров для эксплуатации информационных систем в государственном управлении. Здесь можно учесть опыт Бельгии, где в 70-х гг. прошлого века были созданы специальные мобильные группы специалистов (в том числе из преподавателей и студентов профильных вузов), которые проводили обучение сотрудников госорганов и настройку систем непосредственно на рабочих местах, находясь там столько времени, сколько требовалось. Риски цифровизации состоят также в необходимости строгого инжиниринга разработки и эксплуатации сложных цифровых систем, так как программирование (как вид деятельности) недостаточно технологично в принципе. Многие программисты подразумевают по умолчанию, а принципиальные решения не отмечаются в комментарии исходного текста как само собой разумеющееся. Кроме того, часто документация к программам составлена небрежно. Поэтому в ходе эксплуатации теряется контроль над программным продуктом. Эти риски усиливаются тем, что в проектах информатизации, как правило, не предусматриваются затраты на обслуживание, которые могут оказаться значительными. Учитывая, что цифровая экономика глобальна, все государственные проекты информатизации (от электронного правительства до услуг ЖКХ) и цифровизации необходимо рассматривать комплексно и на основе целостной системы кодирования и идентификации экономической и управленческой информации.

Принципиальным условием успешности и наиболее сложным этапом развития «цифрового» сегмента экономики является упрощение деловой среды и максимальное снижение издержек на взаимодействие населения и бизнеса с государством. Дальнейшие перспективы цифровизации связаны с реализацией модели межорганизационного (мультиагентного) взаимодействия двух сторон в рамках государственно-частного партнерства. Фундаментальная основа этого процесса – платформы цифровой экономики, посредством которых осуществляется переход от парадигмы взаимодействия «один–одному» и «один–многим» к парадигме «многие–многим».

В свою очередь изменение организации и технологии взаимоотношений хозяйствующих субъектов в комплексе с создаваемыми при содействии государства консалтинговыми и техническими бизнес-центрами, специализирующимися на поддержке малого и среднего бизнеса, автоматически приводит к структурным преобразованиям в реальном



секторе экономики (структурным реформам) и созданию условий для формирования инновационной экономики.

И всего вышесказанного необходимо отметить факт повышенного значения вопросов экономической безопасности в условиях развития цифровой экономики. Причиной этого является движение реальных активов, которое сопровождается цифровыми носителями, имеющими разную форму, а также по причине изменения сущности производственных и в дальнейшем социальных и экономических отношений.

И в конце хотелось бы добавить то, что ускоренный процесс трансформации произошел благодаря цифровизации, сто в свою очередь представляет сложный процесс, который базируется на технологических решениях. И здесь, обеспечение экономической безопасности возможно в том случае, когда будут соблюдаться все принципы цифровой экономики.

Библиографическая ссылка

1. Крутиков В.К. *Экономическая безопасность. Учебно-методическое пособие* — Калуга: ИП Стрельцов И.А. (Изд-во «Эйдос»), – 2017. – 196 с.
2. Горулев, Д.А. *Экономическая безопасность в условиях цифровой экономики // Техно-технологические проблемы сервиса.* – 2018. – № 1 (43). – С. 77-84.
3. Минаков А.В. *Обеспечения экономической безопасности России в условиях цифровой экономики //Journal of Economy and Business, vol.3-2.-2019-С.20.*
4. Луговкина, О.А. *Экономическая безопасность предприятия в условиях цифровой экономики / О.А. Луговкина, В.Д. Козлов // Азимут научных исследований: экономика и управление.* – 2017. – Т. 6. №4 (21). – С. 163-166.
5. *Закон Республики Узбекистан «О мерах по развитию цифровой экономики в Республике Узбекистан» ПП-3832 от 03.07.2018г.*
6. Б.Паньшин *Наука и инновации №3 (157) Март 2016-С.20.*